

## **MDS refuerza su posición de liderazgo en Iberia con la adquisición de la correduría portuguesa Seguramos**

- **MDS pasa a ostentar la mayoría del capital de Seguramos, una de las 10 principales corredurías del mercado portugués.**
- **Con esta adquisición, MDS Portugal pasa a ser responsable de la gestión de un volumen de primas de alrededor de 600 millones de euros y de unos ingresos de aproximadamente 95 millones de euros.**
- **MDS es uno de los únicos cinco brókeres corporativos con facturación superior a 100 millones de euros en España y Portugal.**

MDS, uno de los cinco brókeres corporativos líderes en España y Portugal, se ha convertido en el accionista mayoritario de Seguramos, uno de los diez mayores corredores por volumen de negocio en Portugal. Concretamente, MDS ha pasado a ostentar el 50,1% del capital social de Seguramos, convirtiéndose en su accionista mayoritario.

La transacción, enmarcada en su estrategia de crecimiento, diversificación de competencias y transformación del modelo de negocio, resulta de la adquisición de la participación anteriormente detenida por el Grupo Proef, seguida de una ampliación de capital.

Esta operación, la mayor jamás realizada por un corredor con sede en Portugal, refuerza de forma estructural el liderazgo de MDS, consolidando su cuota de mercado, significativamente superior a la de los restantes operadores, convirtiéndose en el mayor distribuidor de seguros del país.

Con la nueva adquisición, las operaciones ibéricas de MDS alcanzan los 100 millones de euros de facturación (anualizada 2026), un valor logrado únicamente en la Península desde la apertura de su operación en España en 2025. MDS se posiciona como el quinto corredor de seguros corporativos de la Península Ibérica, y sigue avanzando con sus planes de inversión futuros para consolidar el proyecto ibérico.

La integración de Seguramos permitirá a MDS ampliar su capilaridad en Portugal, con la duplicación de su sólida y altamente cualificada red de agentes hasta cerca de 1.000, así como la mayor red de oficinas, con un total de 49, expandiendo su presencia en regiones clave que complementan a aquellas en las que MDS ya está presente. MDS Portugal pasa a gestionar un volumen de primas de alrededor de 600 millones de euros y unos ingresos de aproximadamente 95 millones de euros solo en el mercado portugués.



Fundada en 1962, Seguramos cuenta con cerca de 100 colaboradores, una de las mayores redes de distribución y una fuerte presencia en las regiones del norte y centro de Portugal, sumando 18 oficinas a nivel nacional.

El actual accionista y CEO de Seguramos, Mário Ramos, mantiene una participación estratégica relevante del 49,9% del capital social de la empresa, garantizando continuidad, proximidad al negocio y plena alineación en el desarrollo y ejecución del proyecto. El equipo directivo continuará bajo su liderazgo, con Ezequiel Silva como CCO & COO y Luís Queiroz como CFO, incorporándose además Ricardo Pinto dos Santos, CEO de MDS Portugal, y Mário Vinhas, COO de MDS Portugal, como administradores.

Para Ricardo Pinto dos Santos, CEO de MDS Portugal, “Seguramos es una organización con historia, dimensión relevante, fuerte implantación territorial y una cultura de proximidad al cliente que valoramos. Esta adquisición fortalece estratégicamente nuestro liderazgo en Portugal, nos proyecta hacia una dimensión de mercado única y amplía nuestra capilaridad, garantizando mayor capacidad de respuesta y un servicio de excelencia a clientes y socios en todo el país”.

Mário Ramos, CEO de Seguramos, afirma que “la integración en MDS representa una oportunidad estratégica para acelerar nuestro crecimiento y ampliar nuestra capacidad de respuesta, ahora reforzados con el acceso a los recursos, escala y especialización de un grupo de dimensión internacional, con claros beneficios para nuestros colaboradores, clientes y socios”.

Esta operación contó con el asesoramiento estratégico y financiero de PTCG, asesoramiento jurídico de Deloitte Legal TELLES y PLMJ, y due diligence financiera y fiscal de EY.